FICHE PRATIQUE version 2022 03

DEI PART & MOBILE : Prendre rendez-vous avec son conseiller



Prendre RDV directement en ligne via notre site DEI ou via l'application BANXO

Opérations concernées:

• DEI et mobile : prendre RDV en ligne

Qu'apporte PRISE DE RDV EN LIGNE aux clients Caisse d'Epargne ?

Le client en portefeuille a accès directement aux disponibilités de son conseiller et choisissent ainsi le jour et l'heure qui lui convient le mieux. La première plage affichée est celle disponible à H+6.

Si le client est en portefeuille non nominatif, hors portefeuille ou pour les prospects on affichera les plages disponibles du commercial de l'agence ayant le plus de disponibilités sur la période de la semaine en cours + 3 semaines à venir.

Un service accessible depuis n'importe quel équipement (smartphone, tablette, PC) :

- depuis notre site web : parcours ouvert aux clients et aux prospects
- depuis nos applications mobiles : parcours ouvert aux clients uniquement

■ Pour qui ?



Je suis



Je possède



Un client particulier





Un prospect

Les bons reflexes

- Les RDV issus de la prise de rendez-vous en ligne (ci-après nommé PRDVEL) apparaîtront dans l'agenda MYWAY comme « Rendez-vous en ligne » et « RDVL ».
- La liste des pièces à apporter par le client ou le prospect est demandée dans le mail de confirmation généré par l'application selon le motif choisi
- Le client ou prospect ne **peut pas modifier ou annuler son RDV en ligne** dès lors qu'il est validé. Il faut prendre contact avec l'agence ou le conseiller
- Un client dont le « suivi par » n'est pas affecté à l'agence peut prendre RDV avec **son** conseiller

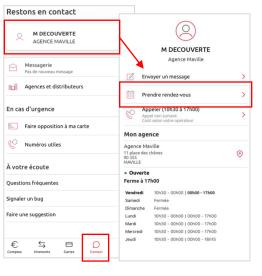


DEI PART & MOBILE : Prendre rendez-vous avec son conseiller

Le parcours client sur le Mobile

1

Onglet prise de rendez-vous dans « Contacts »



2

Choix du type et motif du RDV avec commentaires à ajouter



3

Choix de la plage horaire selon les disponibilités du conseiller si le client est en portefeuille ou du conseiller qui a le plus de plages disponibles si le client n'est pas en portefeuille ou prospect.



4

Ecran de saisie des coordonnées





Ecran récapitulatif avec possibilités d'effectuer des modifications





Ecran de confirmation qui génère un mail au client/prospect, ajoute le RDV à l'agenda du commercial et permet au client/prospect d'ajouter le RDV à son propre agenda via un lien





DEI PART & MOBILE : Prendre rendez-vous avec son conseiller

Le parcours client sur DEI

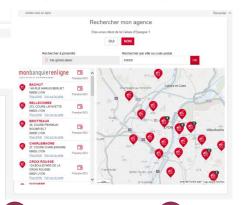


Géolocalisation ou identification (si client)

Rechercher mon agence



Choix de l'agence (si prospect uniquement)



3

Choix du type et motif du RDV avec commentaires à ajouter



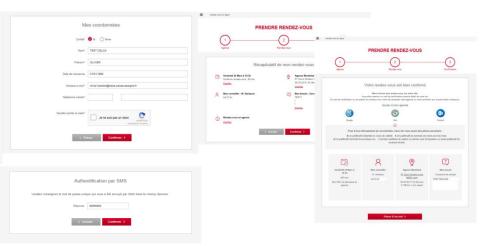
4

Rechercher mon agence

Choix de la plage horaire selon les disponibilités du conseiller si le client est en portefeuille ou du conseiller qui a le plus de plages disponibles si le client n'est pas en portefeuille ou prospect.

Ecran de saisie ou validation des coordonnées (avec Captcha* et validation par code reçu par SMS si prospect) Ecran récapitulatif avec possibilités d'effectuer des modifications Ecran de confirmation qui génère un mail au client/prospect, ajoute le RDV à l'agenda du commercial et permet au client/prospect d'ajouter le RDV à son propre agenda via un lien





* Un captcha sert à prouver que ce n'est pas un robot qui renseigne la prise de RDV

