



ADOPTER LE RÉFLEXE IZICARTE

Contexte d'octroi : Prêt Immobilier

Comment faciliter l'acceptation Izicarte
dans le cadre d'une entrée en relation Immo ?



IMPRÉVUS, PETITS TRAVAUX, BESOIN DE TRÉSORERIE,
ACHAT PLAISIR, VACANCES.

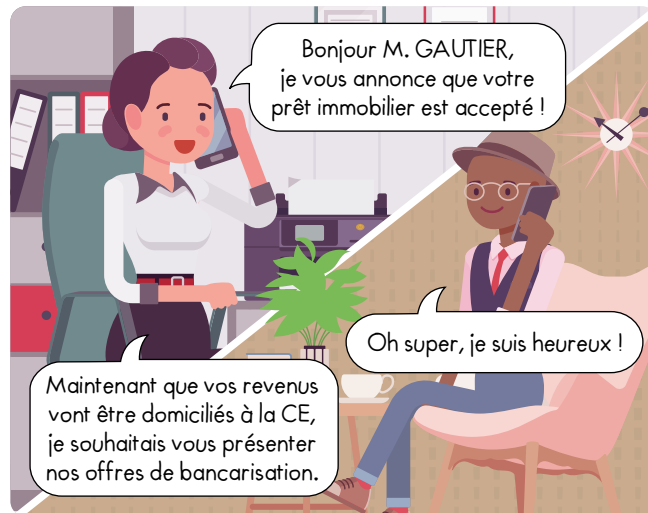


ADOPTER LE REFLEXE IZICARTE

Cas d'usage n°1 :

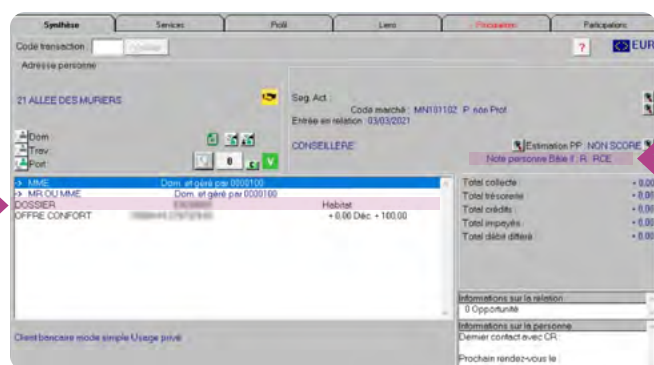
Nouveau client venant de recevoir l'accord de son prêt immobilier et non équipé en IZICARTE.

La conseillère, Madame LUCAS, vient de recevoir l'accord de prêt immobilier de son client.



Madame LUCAS consulte le dossier de son client et prépare son argumentaire de vente.

Reprise Automatique Possible



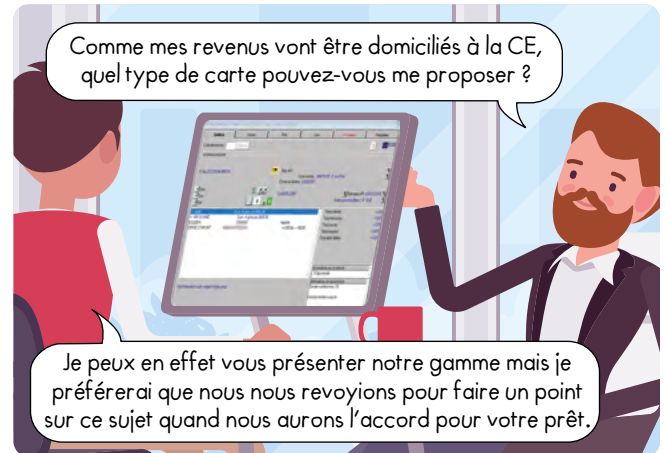
» Adoptez le réflexe IZICARTE ! «



Nouveau client souhaitant faire un prêt immobilier et non équipé en IZICARTE.

Son client souhaite avoir un **Crédit Renouvelable** rattaché à sa carte bancaire.

Reprise
automatique
Impossible



Sais-tu s'il est possible de faire la demande IZICARTE avant même la validation du prêt de mon client ?

Non, tu dois bien attendre la validation de l'offre de prêt. Tant que l'offre de prêt n'est pas encore acceptée il n'y a pas de reprise IZICARTE automatique dans le cadre du contexte Immo. Cependant le dossier pourra être repris en contexte Banca si le découvert autorisé est $\geq$ à 1000€. C'est trop tôt pour l'étape proposition et montage. À partir de l'étape décision, le dossier a été accepté et donc la reprise auto Immo est effective. Ton client va ensuite pouvoir avoir son IZICARTE.

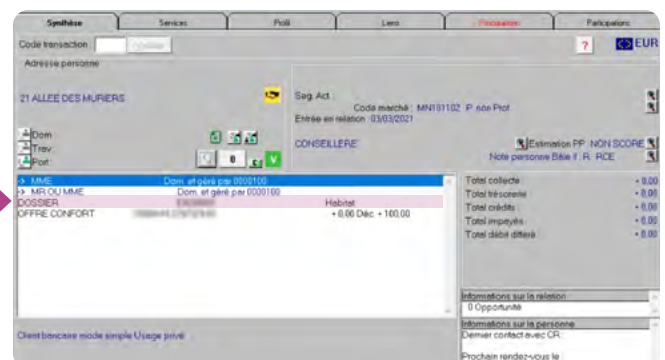
» Adoptez le réflexe IZICARTE ! «

Bonjour M. HERMIS, félicitation pour l'accord de votre prêt. Si vous le souhaitez, vous allez pouvoir souscrire à l'offre IZICARTE que je vous avais présenté au dernier RDV.

Merci, car je vous avoue avoir déjà repéré un superbe canapé pour ma nouvelle maison.

Monsieur Riant peut désormais faire la demande de souscription IZICARTE pour son client.

Reprise
Automatique
Possible





ADOPTER LE REFLEXE IZICARTE

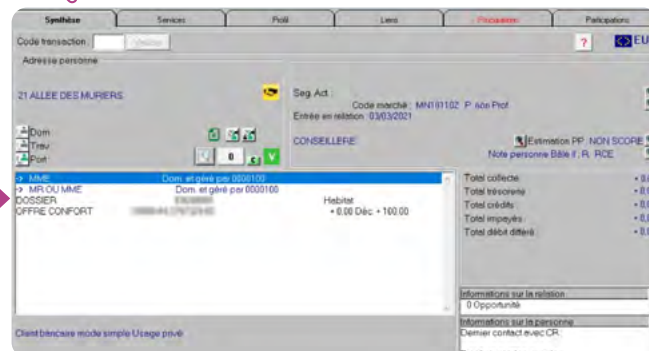
Cas d'usage n°3 :

Client ayant un prêt immobilier réalisé dans les 6 derniers mois et non équipé en IZICARTE.

Monsieur ALY souhaite **conseiller au mieux ses clients.**



Il constate que ses clients ne sont pas équipés d'un Crédit Renouvelable IZICarte.



Il prépare son argumentaire de vente et contacte ses clients.



» Adoptez le réflexe IZICARTE ! «





ADOPTEZ LE RÉFLEXE IZICARTE

L'ENTRÉE EN RELATION IMMO

Un contexte idéal pour promouvoir
les financements Izicarte !



IMPRÉVUS, PETITS TRAVAUX, BESOIN DE TRÉSORERIE,
ACHAT PLAISIR, VACANCES.

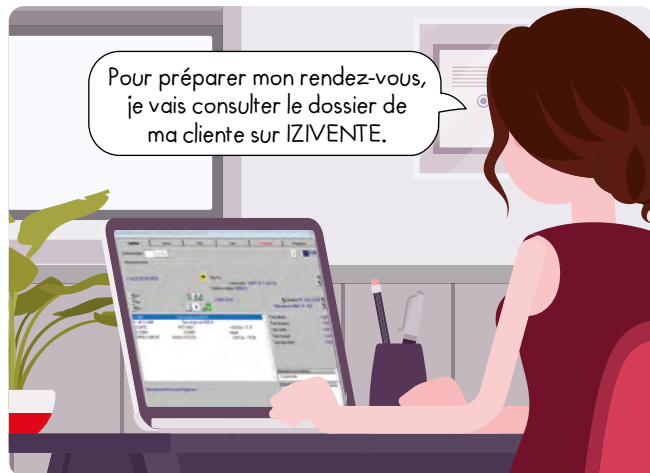


ADOPTER LE REFLEXE IZICARTE

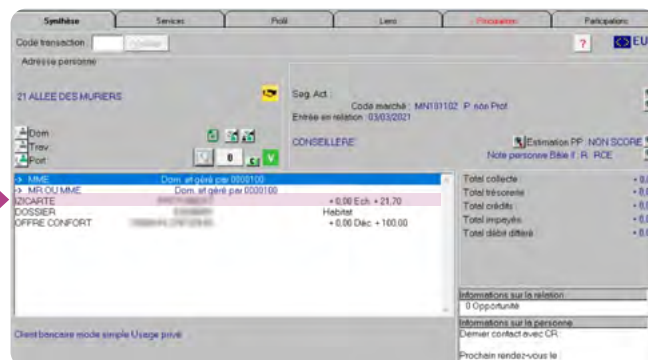
Cas d'usage :

Client ayant un prêt immobilier et équipé en IZICARTE.

Madame ROSE bénéficie d'un **prêt immobilier** et d'une **IZICARTE** depuis peu. Elle souhaite faire le point avec sa conseillère.



Madame JEANNE constate que Mme ROSE a déjà la carte IZICARTE mais n'a jamais utilisé son **Crédit Renouvelable**.



» Adoptez le réflexe IZICARTE ! «



J'y ai bien pensé mais j'ai peur que cela me coûte très cher. L'artisan m'a fait un devis de 2000€. Combien cela me coûterait d'intérêt avec mon IZICARTE ?

Justement voici un simulateur qui va nous permettre de regarder les différentes formules qui s'offrent à vous.



Accédez au simulateur en cliquant ICI

Quelques jours plus tard...



Il vous reste de la disponibilité sur votre **Crédit Renouvelable**, vous pouvez donc remplacer votre matériel et bénéficier de l'extension de garantie en le payant à crédit directement en magasin avec votre carte IZICARTE.

