

INFORMATION

DATE: 28/06/2023	REFERENCE: DMGP-INF/23.006			
EMETTEUR:	DESTINATAIRE(S):			
Nom: Sébastien TEYSSEIRE (03 88 52 54 30 Dir/Dept/Service: Marché Premium	Réseau commercial Gestion Privée			
REDACTEURS: Nom : Claude MAUSY (06 34 19 47 36 Nathalie CASSAN (03 88 52 57 03	COPIE(s) POUR INFORMATION: Direction Marketing et Animation Directions Fonctionnelles CRC Solutions DSC			
Processus:	Service Conformité			
Nom du Processus : Gestion Privée	Pilote du Processus : Sébastien TEYSSEIRE			
OBJET : SCPI AEW PATRIMOINE SANTE				
(XFCS00X3DTC0)				

Informations Essentielles

Offre commercialisable par : Charg	é d'Affaires gestion Privée			
•				
•	Banquiers Privés Directeur Agence (DA)			
	ion Agence Adjoint (DAA),			
	nsable Agence (RA),			
•	nnaire Clientèle Patrimoniale (GCP),			
	é d'Affaires Professionnelles (CAPRO),			
	é d'Affaires Personnes Protégées (CAPP),			
	é d'Affaires Gestion Privée Successions (CAGPS)			
	juillet 2023 jusqu'à épuisement du stock			
	capital variable			
• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	duit présente un risque de perte en capital en			
·	de vie et à l'échéance. Le capital n'est pas			
garant	·			
	um 10 ans			
Eligibilité contrats BPCE	VIE:			
MILLEY	VIE PREMIUM 1 & 2: Gestion libre et en			
parall	èle de l'Orientation de Gestion			
MILLE	VIE CAPI 1 & 2 : Gestion libre et en			
parall	èle de l'Orientation de Gestion			
MILL	EVIE INFINIE 1 & 2: Gestion libre et en			
parall	èle de l'Orientation de Gestion			
Catégorie client C1 (no	vice) C2 (initié), C3 (confirmé), C4 (expert)			
Comm	ercialisation interdite auprès des US Persons			
Niveau de Risque (SRI) 4/7				
Objectif d'investissement L'inve	stissement sur le support SCPI AEW			
PATRI	MOINE SANTE au sein du contrat d'assurance			
	de capitalisation permet d'accéder à			
l'inves	tissement immobilier indirect dans le secteur			
	anté en contrepartie d'un risque de perte en			
•	pouvant être total et d'une durée de			
·	nent recommandée de 10 ans. Le ou les			
	ent(s)/souscripteur(s) supporte(nt) le risque de			
	on de la valeur liquidative de l'ensemble des			
suppo	rts financiers en unités de compte faisant			
	d'un désinvestissement entre la date de la			

demande et la date de désinvestissement effectif des			
supports en unités de compte concernés			
Cet investissement destiné aux personnes physiques			
permet de «valoriser son capital », « préparer sa			
retraite » et « percevoir des revenus			
complémentaires »			

Documents à numériser	Voir tableau de synthèse à la fin de la note d'information	
Complétude et conformité de la Connaissance Client avec actualisation et validation du TOP CC	Obligatoire CC	
VERT Enveloppe	1 316 000€	
Commission d'achat / de rachat de la SCPI	 Commission de souscription : 7,5% dont 3% à la CEGEE en tant que distributeur Commission de rachat : néant 	

L'investissement sur ce support comporte des risques :

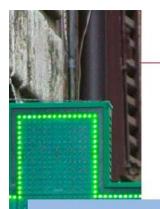
Voir <u>brochure commerciale</u> <u>kit de mise en marché</u> et <u>DIC</u>

La SCPI AEW PATRIMOINE SANTE est un produit de placement immobilier d'une durée de placement minimum recommandée de 10 ans, éligible aux contrats Assurance Vie «Haut De Gamme et Gestion Privé de BPCE VIE ». Ce produit doit être commercialisé en face à face et s'adresse à la clientèle Gestion Privée (GP) et Patrimoniale (HDG).

1-PRESENTATION DE LA SOCIETE DE GESTION ET DE LA SCPI AEW PATRIMOINE SANTE

AEW PATRIMOINE SANTE est une SCPI créée en 2022 par AEW PATRIMOINE. Il s'agit d'un placement offrant des revenus potentiels complémentaires (non garantis) en vue notamment de la retraite, permettant :

L'accès au marché de l'immobilier d'entreprise : l'achat d'un immeuble de bureaux, santé, ... étant généralement réservé aux institutionnels, le placement en parts de SCPI permet aux particuliers d'investir indirectement, dans ce secteur, un accès à partir de 5000 euros, soit 5 parts à 1000 euros). La SCPI investit de manière diversifiée, majoritairement en France dans les principales métropoles, accessoirement en zone Euro, en accompagnement de l'économie de la santé locale (humaine et animale) : notamment, murs de cliniques et d'hôpitaux, d'établissements d'accueil spécialisés/soins de suite/réadaptation, de pharmacies, laboratoires d'analyse, de cabinets médicaux, d'EPHAD et de Résidences Senior, de bureaux et d'installations logistiques occupés par des acteurs de la santé.



AEW PATRIMOINE SANTÉ:

La stratégie de la SCPI:

— Une diversité d'actifs immobiliers dans l'univers de la santé, notamment :



- Hopitaux, cliniques

- Un engagement des investisseurs privés pour contribuer au développement des infrastructures de santé.
- Une relation long terme avec les opérateurs de santé dans le cadre de baux longs dans les bassins de population où l'offre médicale est en forte demande.



Résidentiel sénior

 Un immobilier résidentiel adapté aux séniors dont l'autonomie s'améliore et l'espérance de vie se prolonge.



- Bureaux

occupés par des acteurs de la santé

 Des locaux adaptés aux acteurs de la santé avec des espaces tertiaires accessibles et complémentaires avec l'activité de recherche et développement en santé. Des actifs situés dans les pôles d'excellence partout en France, attirant une main d'œuvre très qualifiée.



Logistique

occupée par des acteurs de la santé

 Une chaîne d'approvisionnement dans le secteur de la santé qui requiert des entrepôts modernes, sécurisés et flexibles, permettant de livrer les produits médicaux de manière optimale.

Source : département recherche et stratégie AEW / Décembre 2021

Pourquoi investir dans l'immobilier

de santé?

Un accroissement et un vieillissement de la population

Une pression sur l'accès aux soins

Un secteur prioritaire pour les ménages

Une augmentation des dépenses en santé

Des opportunités de répondre à un besoin d'usage grandissant

Source : département recherche et stratégie AEW / Décembre 2021



2-CARACTERISTIQUES DE LA SCPI

Code	FR001400AE24		
Emetteur	AEW PATRIMOINE		
Devise	Euro (€)		
Période de souscription	Du 06 juillet 2023 jusqu'à épuisement du stock		
Valeur de souscription	1000 € au 03/07/2023		
Valeur de rachat/retrait	925 € au 03/07/2023		
	Frais propres au contrat d'assurance vie/de capitalisation :		
	Sur Versements : Tarification selon produit concerné		
	De Gestion : Prélevés mensuellement par réduction du nombre d'unités de		
	compte et tarification selon produit		
Frais	D'Arbitrage : Prélevés sur le montant arbitré et selon les conditions de chaque		
	produit.		
	produit.		
	Premier ar bitrage de l'année civile gratuit pour l'ensemble des produits.		
	SPECIFIQUE AUX SUPPORTS SCPI (toutes SCPI confondues), la commission de		
Commission de souscription / de	souscription vient s'appliquer au montant de l'investissement net de frais sur		
rachat	cotisation et arbitrage. Elle s'ajoute donc aux frais sur cotisation et frais d'arbitrage		
	prélevés au titre du contrat d'assurance vie ou de capitalisation.		

	 Commission de so Commission de ra 	•	dont 3 % commis	sionnement réseau de CE
	SCPI AEW PATRIMOINE SANTE		Tarification	Commissionnement réseau CE
	Frais du support immobilier	Commission de souscription	7,5 %	3,00%
	Frais assurance vie	Frais assurance vie		60%
		Frais de gestion UC	Frais UC du contrat	60%
Dividende	Le dividende est versé chaque trimestre à compter de la date d'acquisition sans application du délai de jouissance - Réinvestissement automatique du dividende sur le fonds euros du contrat. La distribution de revenus est subordonnée à la décision de l'Assemblée Générale des associés.			
Conditions de sortie	 ✓ Renonciation, ✓ Rachat partiel ou total, ✓ Arbitrage ✓ Décès (assurance vie) ✓ Terme du contrat (capitalisation) 			
	En cas de sortie avant l'échéance, le client peut subir une perte en capital pouva totale			
Eligibilité	Contrats d'assurance vie BPCE VIE: MILLEVIE PREMIUM 1& 2: Gestion libre et en parallèle de l'Orientation de Gestion MILLEVIE CAPI 1 & 2: Gestion libre et en parallèle de l'Orientation de Gestion MILLEVIE INFINIE 1& 2: Gestion libre et en parallèle de l'Orientation de Gestion La SCPI AEW PATRIMOINE SANTE n'est pas éligible aux options d'arbitrages automatiques des contrats. La SCPI AEW PATRIMOINE SANTE n'est pas éligible aux plans de versements programmés et de rachats partiels programmés La SCPI AEW PATRIMOINE SANTE est éligible à la garantie plancher en cas de décès uniquement pour les contrats MILLEVIE Premium et MILLEVIE Infinie et pour les assurés de moins de 85 ans à la date du décès.			
Durée d'investissement conseillée	10 ans. Du fait de l'immobil recommandé de distribuer		•	
Devoir de conseil				
Périodicité de valorisation	Les valeurs de souscription et de rachat sont en principe fixées une fois par an (sauf exception d'une expertise annuelle qui pourrait les modifier en cours d'année).			
Fiscalité/Revenus	Fiscalité de l'assurance vie et de la capitalisation			

	BPCE VIE		
Opérations réalisables	MyAssur du 06/07/2023 jusqu'à épuisement du	WebAssur du 06/07/2023 jusqu'à	
	stock	épuisement du stock	
	Adhésion/souscription directe	Adhésion directe avec clause bénéficiaire en rédaction libre/Démembrée <u>pour tous profils</u>	
	Versement complémentaire	clients	
	Arbitrage depuis: - le support en euros du contrat, - les UC permanentes - Un support temporaire en unités de compte échu présents dans le contrat MILLEVIE	Adhésion & Versement complémentaire Pour les personnes protégées, les Personnes Politiquement Exposées et dans le cadre de : - L'Epargne Handicap - De contrat démembré - De blocages contentieux Assureur Adhésion pour les non-Résidents (tels que	
		listés sur le bulletin d'adhésion/souscription)	
	Accès impossible depuis les versements programmés		
Garantie	Pas de garantie en capital <u>En cas de décès</u> : AEW PATRIMOINE SANTE bénéficie de la garantie plancher en cas de décès, uniquement pour les contrats d'assurance vie MILLEVIE Premium 1 et 2 et MILLEVIE Infinie 1 et 2		

Point d'attention:

Dès qu'un client âgé de plus de 80 ans réalise une nouvelle souscription d'un contrat d'assurance vie, un versement complémentaire ou un arbitrage sur un contrat existant, il doit signer la fiche de versements Assurance vie à partir de 80 ans référencée sous AGIL comme suit : EPA950 - ASSURANCE VIE -Fiche d' information Assurance Vie/CAPI (à partir de 80 ANS)

3- MODALITES DE COMMERCIALISATION

Ce produit doit être commercialisé en face à face et s'adresse à la clientèle Gestion Privée (GP) et Patrimoniale (HDG).

La durée de placement de ce produit étant de 10 ans, le support doit être proposé à des clients dont l'âge est compatible avec la date d'échéance prévue. Il n'est pas recommandé de proposer ce produit à des clients âgés de 80 ans et plus. Dans le cas où le client souhaite tout de même souscrire ce produit, le document spécifique intitulé « Déclaration liée à la souscription de SCPI par un souscripteur âgé de 80 ans et plus » devra nécessairement être signé par le client et archivé.

Pour tous les souscripteurs de parts de SCPI, il convient d'être particulièrement vigilant lors de la commercialisation de la SCPI. Il s'agit d'un produit de long terme et la CEGEE recommande en matière de SCPI :

- ✓ De ne pas dépasser 25% de l'encours financier du client (tous établissements bancaires confondus) en investissement de parts de SCPI (détention en direct + assurance vie),
- ✓ De ne pas dépasser 200 000 € par support SCPI

Pour s'assurer que ces recommandations ont bien été portées à la connaissance des clients, il est désormais systématiquement demandé lors de la souscription de SCPI de faire signer un document spécifique intitulé « Recommandation liée à la souscription de SCPI ».

Il est rappelé que le devoir de conseil doit donc être en parfaite adéquation avec la situation et les objectifs du client.

- Il convient de tenir compte de sa connaissance, de son expérience en matière financière, de ses exigences et ses besoins, de son appétence aux risques et de son horizon de placement et de sa capacité à subir des pertes. Il est impératif d'actualiser le QCF/QR ainsi que le QFD (Questionnaire Finance Durable).
- Remettre le « document d'informations clés »
- Attirer l'attention du client sur :
 - ✓ Les caractéristiques de la SCPI
 - ✓ Les risques liés au produit, à savoir un risque de perte en capital
 - ✓ La durée de placement recommandée de 10 ans

1

► LEA : La souscription devra obligatoirement s'effectuer par l'intermédiaire de LEA (transaction 0174). Il convient de saisir sur l'outil :

<u>But</u>: « préparer sa retraite », « percevoir des revenus complémentaires », « constituer une épargne de précaution », « transmettre mon patrimoine », « préparer un projet immobilier », « constituer une épargne », « épargner pour ses proches » , « valoriser mon capital »,

Long terme (>10 ans)

Risque: R2

Dans le cas d'une non-adéquation des solutions proposées/retenues par rapport aux objectifs et/ou profil/âge du client, ou en cas de refus de conseil par le client, des mises en garde appropriées sont formalisées au client via le parcours Léa.

Documents à remettre obligatoirement aux clients, quelle que soit l'opération :

	BPCE
<u>Plaquette commerciale</u>	Х
DIC (document d'informations clés) AEW PATRIMOINE SANTE	Х
DIC Contrat (en cas d'ouverture)	Х
La Fiche d'Information Assurance Vie du support SCPI AEW PATRIMOINE SANTE	Х
Le bulletin de souscription	Х
<u>La Note d'Information / Statuts de la SCPI AEW</u> <u>PATRIMOINE SANTE</u>	Х
La Synthèse Epargne	Х
Le QCF/QR et QFD en cas d'actualisation	Х
<u>La recommandation liée à la souscription de SCPI</u>	Х
<u>La déclaration liée à la souscription de SCPI par un souscripteur âgé de 80 ans et plus (le cas échéant)</u>	Х
Fiche versement Assurance-vie + 80 ans, le cas échéant EPA950 AGIL	Х

4- ARCHIVAGE ET NUMERISATION:

Actes	Documents	Source	Archivage numérique par le commercial dans le classeur client	Archivage physique
	Demande d'adhésion, versement, arbitrage	MyAssur /WebAssur	<u>Oui</u>	Oui Pochette assurance (coche BPCE VIE)
Souscription SCPI AEW PATRIMOINE SANTE dans un contrat d'assurance vie	PSynthèse Epargne Conseil de la Banque + la recommandation liée à la souscription de SCPI+ la déclaration liée à la souscription de SCPI par un souscripteur âgé de 80 ans et plus (le cas échéant)	0174 Nouveau	Oui	Oui Pochette assurance (coche BPCE VIE)
	©Questionnaire compétence financière du client sur les instruments financiers (QCF/QR) et QFD	0174	Oui	Non
	☐ Fiche de versement Assurance Vie à partir de 80 ans	A'GIL EPA950	Oui	Oui Pochette assurance (coche BPCE VIE)

 $L'ensemble \, des \, documents \, est \, disponible \, sous \, la \, rubrique \, des \, commerciaux \, (RDC), \, notamment \, le \, kit \, r\'eseau.$