



BPCE APS Pro TOP 10 Questions IARD Pro



→ TOUS PRODUITS

- 1- Comment faire pour imprimer le mandat SEPA? 🔷
- 2- Comment puis-je modifier le fractionnement sur le contrat du client ?





- 4- Quel est la différence entre l'usage « Affaires » et l'usage « Tous déplacements » ?
- 5- Le client n'a pas reçu sa carte verte, est-ce normal?
- 6- Quand dois-je choisir « véhicule entreprise »? 🐤

→ MR PRO

- 7- Pouvez-vous nous donner une liste des professions refusées?
- 8- Comment fonctionnent les feux de délégation?
- 9- Peut-on assurer les risques mixtes?
- 10- Je ne sais pas comment rechercher l'activité du client, pouvez-vous m'aider ?





Tous types de contrat

1- Comment faire pour imprimer le mandat SEPA?

Lors de la souscription du contrat, les pièces contractuelles s'éditent en fin de saisie sauf le mandat SEPA qui est bien un document contractuel mais lié au recouvrement.

Aussi afin de l'imprimer pour le faire signer par le client et le joindre au contrat, voici la démarche à effectuer:

Sur la synthèse client, cliquer sur « Editions en attente »/ Vérifier II est aussi possible d'imprimer le mandat dans le compte client :







2- Comment puis-je modifier le fractionnement sur le contrat du client?

➢ Pour rappel, en IARD PRO, le recouvrement fonctionne par client et non par contrat. Ainsi, lorsqu'une modification est à effectuer elle le sera sur l'ensemble des contrats sans distinction possible (changement fractionnement, changement RIB,...).

Le fractionnement peut se modifier en cours de contrat et le sera donc pour l'ensemble des contrats détenus par le client. Cette opération se réalise dans le

compte client:











3- Quels documents dois-je renvoyer pour la validation du dossier?

- Pour un contrat AUTO PRO, les documents permettant la souscription de celui-ci sont les suivants (hors cas particuliers):
 - √ la proposition valant avis de conseil datée et signée par le client (ou la personne mandatée par ce dernier)
 - √ les conditions particulières datées et signées par le client (ou la personne mandatée par ce dernier)
 - ✓ le mandat SEPA signé par le client (ou la personne mandatée par ce dernier)
 - √ permis de conduire recto-verso de chaque conducteur (sauf pour les véhicules « entreprise »)
 - √ copie de la carte grise du véhicule
 - ✓ relevé d'informations de moins de 2 mois couvrant les 24 derniers mois pour chaque conducteur.
- Pour un contrat MR PRO, les documents permettant la souscription de celui-ci sont les suivants (hors cas particuliers):
 - ✓ la proposition valant avis de conseil paraphée, datée et signée par le client (ou la personne mandatée par ce dernier)
 - √ le mandat SEPA signé par le client (ou la personne mandatée par ce dernier)
 - √ l'extrait Kbis de moins de 3 mois ou Kbis probant édité depuis le DRC (ou avis de situation au répertoire SIRENE pour les Auto-entrepreneurs ou EI)







❖ Contrat AUTO PRO

4- Quel est la différence entre l'usage « Affaires » et l'usage « Tous déplacements » ?

- L'usage Affaire est assimilé à un usage professionnel. Le véhicule assuré peut être utilisé pour des déplacements d'ordre privé ou professionnel de façon occasionnelle (à l'exception des véhicules nécessitant un usage « tous déplacements ». Exemple de profession : artisans, coiffeurs à domicile, commerçants ambulants...
- L'usage tous déplacements est assimilé un usage pour lequel le client a besoin de son véhicule de façon intensive (utilisation quasi-quotidienne). Le véhicule est assimilable à un outil de travail. Exemple de profession : représentants, VRP, visiteurs médicaux, démarcheurs, infirmières libéral, auto-école, taxis, ambulanciers VSL.

5- Le client n'a pas reçu sa carte verte, est-ce normal?

La carte verte doit être remise à la souscription du contrat par le conseiller en agence. Ce n'est pas un document envoyé par courrier. Il faut donc toujours détenir un stock suffisant permettant la délivrance de ce document obligatoire (Les Editions de l'Epargne).







6- Quand dois-je choisir « véhicule entreprise »?

Le véhicule entreprise correspond au véhicule détenu par le souscripteur (personne morale ou physique) et pour lequel aucun conducteur n'est précisément identifié. Autrement dit, tous les salariés peuvent être amenés à conduire ce véhicule sans distinction.

❖ Contrat MR PRO

7- Pouvez-vous nous donner une liste des professions refusées?

Les professions dites « refusées » sont amenées à évoluer. Nous n'avons donc de liste exhaustive sur ce point. D'autre part, une profession peut être acceptée et pour autant ne pas couvrir la partie RC Pro.

Aussi il est primordial d'aller vérifier en amont du rdv, dans l'aide générale de l'outil, les fiches métiers.







8- Comment fonctionnent les feux de délégation?

Lors de la souscription du contrat MR, en fonction des éléments encodés lors de la découverte client, les feux de délégations apparaissent à la proposition pour indiquer si la souscription est à la main de l'agence, d'APS, ou refusée (sans dérogation possible compte tenu de l'absence de préventeurs sur le réseau CE.



9- Peut-on assurer les risques mixtes?

- Les risques dits « mixtes » ne sont pas assurables en l'état en IARD PRO. Il convient donc de refuser le risque pro dès lors qu'il est à la même adresse que la résidence principale et qu'il communique avec les parties communes du bâtiment et/ou le logement.
- ➤ En effet, en cas de sinistre, il pourrait être difficile de distinguer la part de responsabilité qui incombe au professionnel et/ou au client privé.







10- Je ne sais pas comment rechercher l'activité du client, pouvezvous m'aider?

Sur le pavé « découverte des activités », cliquer sur « ajouter une activité »

Ensemble des activités Activité principale Activités exercées non pré-sélectionné Ajouter une activité

La recherche peut alors être effectuée par mots clés et/ou code NAF

Recherche d'activités

Découverte des activités

Renseigner vos mots clés - code NAF :	
	Rechercher
Liste des résultats	
Aucun résultat de recherche	

Il est à noter qu'au-delà du code NAF, l'ensemble des activités exercées doivent être déclarées à la souscription





iste des résultats			
Sélection	Activités exercées	Métie	
	FABRICATION DE PARFUMS	Mét. DE LA FABRICATION DE PRODUITS SPECIFIQUES	
	ACTIVITES HOSPITALIERES	Mét. A RISQUES SPECIFIQUES	
	INFIRMIER (E)	Mét. DES ACTIVITES PARAMEDICALES	
	MAISON DE REPOS	Mét. DES MAISONS DE RETRAITE ET REPOS	
	AUXILIAIRE MEDICAL	Mét. DES ACTIVITES PARAMEDICALES	
	MANUCURE	Mét. DES SOINS ESTHETIQUES	
	SOINS ESTHETIQUES	Mét. DES SOINS ESTHETIQUES	
	SOINS AUX DEFUNTS	Mét. DES POMPES FUNEBRES	
	SAUNA, HAMMAM, INSTITUT DE MASSAGE	Mét. COMMERCE/ETABLISSEMENT DE SOINS (SPA /HAMMAM	
	TOILETTAGE D'ANIMAUX	Mét. DES SOINS SPECIFIQUES AUX ANIMAUX	
lus de résultats			

➤ En cochant l'activité, il convient de vérifier la fiche métier pour s'assurer que la dénomination correspond bien à l'activité du client. Dans cette dernière, les feux de délégations sont apparents, ainsi que les garanties et exclusions liées à l'activité.







Détails de la fiche métier au complet



Réalisation de soins d'embellissement et d'entretien corporel, conseils en produits de beauté.

Nous assurons	Autres métiers à déclarer	Nous n'assurons pas
- Epilation	Métiers des commerces de produit de beauté => si vente de parfums de luxe > 10% du CA	- <u>L'épilation dite "définitive" laser, électrique ou à lumière pulsée</u> (qualification médicale nécessaire)
- Maquillage	Métiers des commerces de bijoux fantaisie => si	- L'utilisation d'appareils de type UV2 et UV4 (usage médical uniquement)
- Pose de faux cils, bijoux de peau, tatouages temporaires	vente de bijoux > 10% du CA	- Les centres d'amincissement
- Soins des mains, manucure, beauté des pieds	Métiers de la vente à distance => si le CA de la vente à distance est compris entre 50% et 70%	- La dermopigmentation (procédé médical pour corriger un défaut chromatique de la peau), pratique à ne pas confondre avec le maquillage longue durée dit
- Soins du corps	distance est compris entre 50% et 70%	"permanent" qui peut être garanti
- Soins du visage et maquillage longue durée dit "permanent".		- Les activités de Fish pédicure (soins des pieds avec de petits poissons)
- Techniques manuelles drainantes, relaxantes,		- Les bars à sourires ou à dents (blanchiment des dents)
raffermissantes, stimulantes,		- Cryolift : lifting par cryogénisation
- Soins bains, spa, séances d'UV, de sauna, de hammam		- Peeling
		- Botox
Nous assurons également :		
- Pose de prothèses ongulaires		
- Vente de produits de beauté et cosmétique		
- Vente de parfums de luxe < 10% du CA		
- Manucure		
- Vente de bijoux fantaisie < 10% du CA		
- Extension de cils,		
- Massages corporels (modelages esthétiques) de confort sans finalité médicale		←



