

FACTOR OU PAS FACTOR

CLIENTÈLE



ACTIVITÉ



FACTURATION



FINANCER



Hors cible

Votre client travaille avec 100% :

- De particuliers (B to C)
- De sociétés appartenant au dirigeant ou à ses associés (papier de famille)
- De syndicats, de SCI

Votre client est une société :

- De carrosserie (facturation à des assureurs)
- De textile avec une clientèle de détaillants
- De formation
- Qui sous-traite plus de 40 % de son activité (annexe 11 du bilan - ligne YT)

Votre client facture 100 % :

- En début de prestation (ex : contrats de maintenance, abonnement...)

Votre client :

- Est coté 9 en BDF
- Est interdit bancaire
- A des inscriptions de privilèges (Trésor, Urssaf, Caisses de retraites...) sans moratoire

A étudier

Votre client travaille avec :

- Des commerçants, des cafés, hôtels, restaurants
- Des agriculteurs
- Des professions libérales
- Des associations
- Des entreprises à l'export à partir de 150K€ essentiellement en Europe

Votre client est :

- Carrossier (hors facturation à des assureurs)
- Négociant en textile (avec les Grandes et Moyennes Surfaces)
- Votre client a recours de manière importante à la sous-traitance - entre 15 et 40 % (annexe 11 du bilan - ligne YT)

Votre client facture ponctuellement :

- Avec un montant moyen de factures inférieur à 1000 € TTC (CA annuel divisé par le nombre de factures annuel)
- Sous forme de situations de travaux (hors cadre produit Pro/Plus SITU)
- Sous forme de factures intermédiaires sur les secteurs d'ingénierie et d'études techniques

Votre client :

- Est coté 7 ou 8 en BDF ⁽¹⁾
- Est interdit bancaire en cours de régularisation
- A des fonds propres négatifs
- A des inscriptions de privilèges avec moratoire

Factor

Votre client travaille avec :

- Des entreprises privées (B to B) : artisans, TPE, PME, grands comptes
- Des organismes publics : hôpitaux, mairies, universités, conseils généraux, ministères, musées...

Toutes les activités dont :

- Négoce-commerce de gros
- Prestations de services aux entreprises y compris transport, nettoyage, sécurité, SSII
- Fabrication

Votre client facture :

- Après la livraison des marchandises
- Après réalisation de la totalité de la prestation
- Sous forme de situations de travaux dans le cadre strict de l'offre Pro/Plus SITU

Votre client :

- Est une société cotée entre 0 et 6 en BDF
- Est une société ayant publié ou non un premier bilan

(1) En cas d'impayés, ceux-ci doivent être régularisés

LES SITUATIONS POUVANT GÉNÉRER UN BESOIN DE FINANCEMENT DE TRÉSORERIE

LES ATOUTS CLIENTS



Bénéficier d'un financement rapide ⁽¹⁾ de ses factures cédées et d'un encours déplafonné ⁽²⁾ sans contrainte de renouvellement de lignes court terme



Sécuriser ses règlements et se prémunir contre le risque d'impayés en cas d'insolvabilité de ses clients grâce à l'assurance-crédit ⁽³⁾



Gagner du temps avec les services de relance et recouvrement des factures



Disposer de solutions simples et souples adaptées à son profil, avec ou sans engagement de durée et/ou de chiffre d'affaires à céder

L'AFFACTURAGE, BIEN PLUS QUE DU FINANCEMENT

Avec BPCE Factor



Externalisation du risque



Vente et PNB additionnels



90% de clients satisfaits ⁽⁴⁾



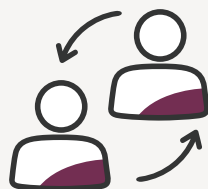
Vie de l'entreprise

- Création
- Fonds propres insuffisants
- Croissance du chiffre d'affaires
- Retrait de comptes courants d'associés
- Dégradation de la rentabilité
- Croissance externe



Investissements

- Autofinancement de matériel, véhicules... qui dégrade la trésorerie
- Demande de financement MT



RH

- Embauches
- Paiement des charges sociales (Urssaf, Caisses de retraite...)
- Licenciements
- Départs en retraite



Clients

- Impayés
- Nouveaux marchés
- Délais de règlement qui s'allongent



Fournisseurs

- Délais insuffisants ou pas de délai
- Possibilité d'obtenir de l'escompte pour paiement anticipé



Banque

- Augmentation des flux créditeurs : hausse de l'activité ?
- Baisse des flux confiés : nouvelle répartition entre partenaires bancaires ?
- Factor déjà en place
- Cumul lignes CT et MT au maximum
- Dépassements réguliers des autorisations de découvert

(1) Hors week-ends et jours fériés. Sous réserve de la validation du contrat et de la conformité des pièces transmises (2) Hors produits Créateurs, Pro SITU et Plus SITU (3) A hauteur des garanties délivrées (approbation) et sauf litiges (4) Source « la voix du client » pour 4045 clients interrogés, à fin novembre 2019