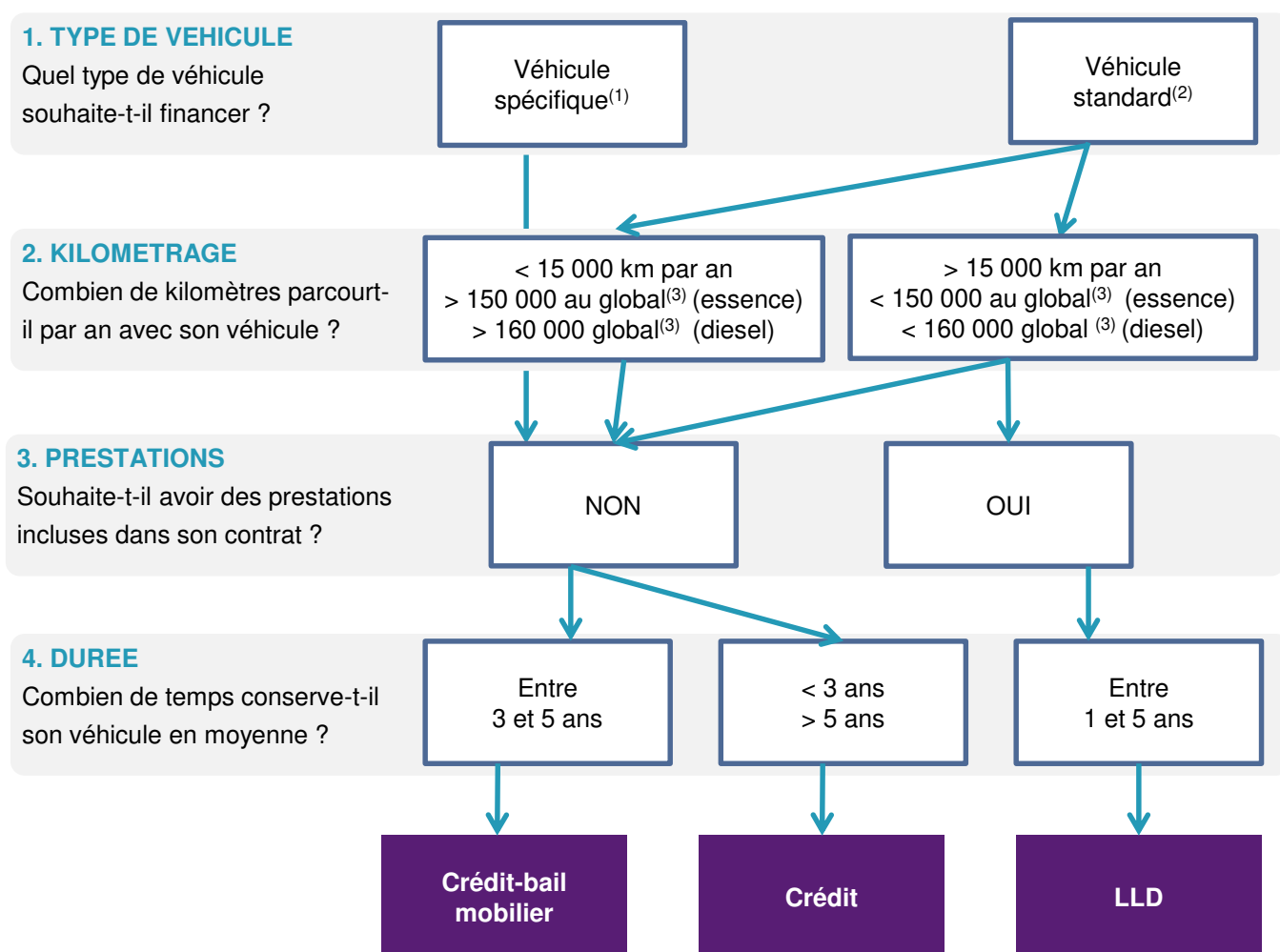


DIAGNOSTIC MODE DE FINANCEMENT

Comment orienter le client vers le mode de financement adapté ?

Commencer par un diagnostic découverte : type de véhicules et leur utilisation, fréquence de remplacement, modes de financement actuel, durée des financements,...

Votre client souhaite financer son/ses véhicule(s) professionnel(s) neuf(s) :



Pour un **véhicule d'occasion**, proposer un crédit ou nous consulter pour connaître les possibilités de financement en crédit-bail.

(1) Sont considérés comme spécifiques les véhicules de type : utilitaires >3,5 tonnes, auto-écoles, ambulances équipées, véhicules frigorifiques, taxis, pompes funèbres, loueurs courte durée (2) Véhicule particulier, de société ou utilitaire <3,5 tonnes (3) Sur la durée de conservation du véhicule

