



La Location Longue Durée



01

Contexte

Contexte : Un marché dynamique

https://www.bfmtv.com/amp/auto/mondial-de-paris-les-banques-veulent-vraiment-devenir-des-vendeurs-de-voitures_AV-202210170479.html



Crédit Agricole Mobility

le Crédit agricole va en effet se lancer dans la location longue durée (LLD) de véhicules via sa filiale Crédit agricole Consumer Finance (CACF). La filiale de crédit à la consommation du groupe mutualiste souhaite ainsi mettre sur le marché **100.000 voitures en France d'ici cinq ans**. "Ce que nous souhaitons, c'est développer **la LLD** de petits volumes, à destination des particuliers, des PME et des indépendants", détaille pour le quotidien Stéphane Priami, le directeur général de CACF.

Profiter de notre réseau de proximité pour concurrencer les « captives » des constructeurs

Alors que les loueurs longue durée ont une longueur d'avance auprès de la clientèle des grandes entreprises, les constructeurs automobiles gardent l'avantage avec les professionnels grâce aux captives. Et si **les professionnels sont toujours plus séduits par la location longue durée**, c'est de fait auprès des captives des constructeurs qu'ils trouvent leur compte. Car **les constructeurs possèdent un atout décisif : leurs réseaux disséminés sur l'ensemble du territoire pour approcher, convaincre et fidéliser les professionnels**.

Contexte : Mobilité verte



Selon la Banque mondiale, le transport est responsable d'environ 20 % des émissions de CO2 de la planète. **En France, avec 30 % des émissions, le transport est le premier émetteur pollueur.** Le chantier de la **mobilité** durable est un **enjeu** pour tous les acteurs économiques de notre pays.

Le **coût d'acquisition plus élevé des véhicules électriques et hybrides rechargeables** par rapport au thermique constitue l'un des principaux freins à leur déploiement massif.

La Commission Européenne a fixé comme ambition aux états membres de **réduire les émissions** issues des véhicules légers de **55% d'ici 2030** et de **mettre fin à la vente de ces mêmes véhicules neufs** en 2035.

La France fixe **pour 2030** la fin de la commercialisation des véhicules thermiques neufs < 3,5T émettant **plus de 95g CO2/km**.

La fiscalité portant sur les **véhicules professionnels** avantage les véhicules à faibles émissions à travers des **exonérations de taxes**, un **bonus écologique** ou encore le **suramortissement** venant compenser en partie leurs prix plus élevés.

La Transition Energétique

Concrètement dans l'Automobile?



L'Europe souhaite **interdire** les moteurs thermiques (**Diesel et Essence**) dès **2035**.



Plan de Relance [FR] qui **soutient** l'Automobile avec **8 milliards €** en vue de devenir une économie décarbonée (Bonus, prime à la conversion, R&D innovation, bornes de recharge...)



Mise en Place de **ZFE** dans les Grandes Métropoles avec des objectifs **d'interdiction du Diesel** (ex: Paris en 2024, Lille en 2025)

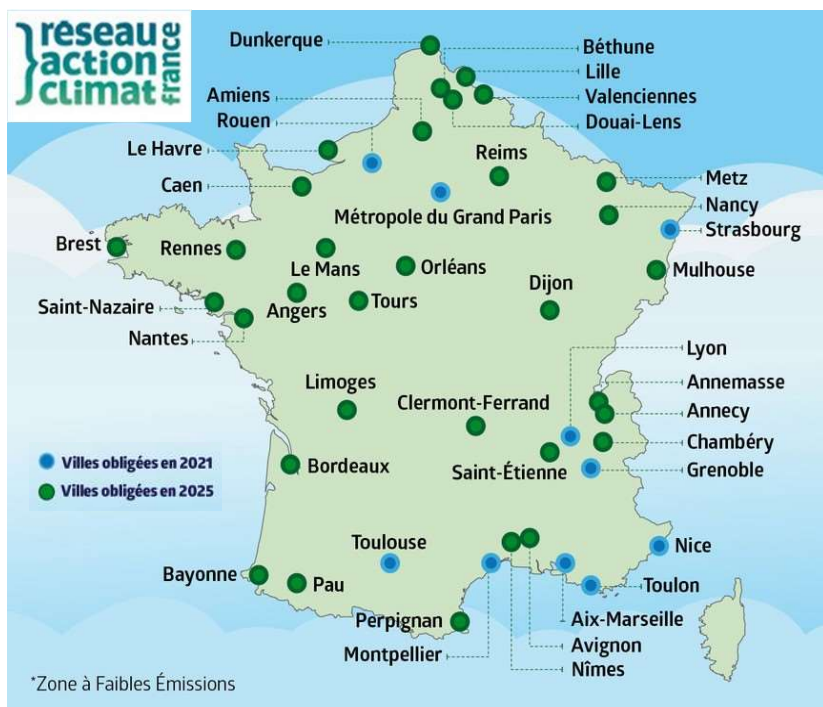


Norme Café : **amélioration** des émissions des véhicules **thermiques** et production accrue de **véhicules propres**. Obligation pour les constructeurs d'abaisser le niveau de CO² dans leurs ventes sous peine d'amendes drastiques.

Le marché automobile

Les ZFE se mettent en place un peu partout en France

VILLES CONCERNÉES EN 2025



VIGNETTES CRIT'AIR



**Véhicules électriques
ou à hydrogène.**



**Véhicules essence (Euro 5 et 6*)
immatriculés depuis le 1^{er} janvier 2011.
Véhicules au gaz ou hybrides
rechargeables.**



**Véhicules essence (Euro 4*) immatriculés
entre le 1^{er} janvier 2006 et le 31 décembre 2010.
Véhicules Diesel (Euro 5 et 6*)
à partir du 1^{er} janvier 2011.**



**Véhicules essence (Euro 2 et 3*) immatriculés
entre le 1^{er} janvier 1997 et le 31 décembre 2005.
Véhicules Diesel (Euro 4*) immatriculés entre
le 1^{er} janvier 2006 et le 31 décembre 2010.**



**Véhicules Diesel (Euro 3*)
immatriculés entre le 1^{er} janvier 2001
et le 31 décembre 2005.**



**Véhicules Diesel (Euro 2*)
immatriculés entre le 1^{er} janvier 1997
et le 31 décembre 2000.**

*L'INFORMATION FIGURE DANS LE CHAMP V9
DU CERTIFICAT D'IMMATRICULATION.

Pourquoi la location longue durée ?



58%

C'est le pourcentage de **véhicules d'entreprise financés en Location Longue Durée** au T4 2021.
(Base 145 120 VH immatriculés - source SésamLLD)



2025

C'est l'année à laquelle toutes les agglomérations de plus de 150 000 habitants devront appliquer une **ZFE**.
(Zones à Faibles Emission)

Grâce à la Location Longue Durée, vous pouvez adapter:

- la durée du contrat
- le kilométrage
- le choix de véhicule en fonction des contraintes réglementaires et environnementales
- le budget mensuel alloué. (Celui-ci reste linéaire et sans à-coup, et est ajustable en fonction des options souscrites et de l'utilisation du véhicule au fil du contrat...)



Les **véhicules hybrides et électriques** nécessitent une technologie plus onéreuse et un suivi optimal de leur entretien. La location longue durée permet de faire face à ces coûts divers et inclut :

- les prestations d'entretien et d'assistance
- la garantie d'un coût* fixe sur toute la durée du contrat

Ainsi, le contrat de Location Longue Durée facilite leur gestion au quotidien, et les rend financièrement plus accessibles.

* Dans le respect des préconisations d'entretien du constructeur

02

La VAD, vous connaissez ?

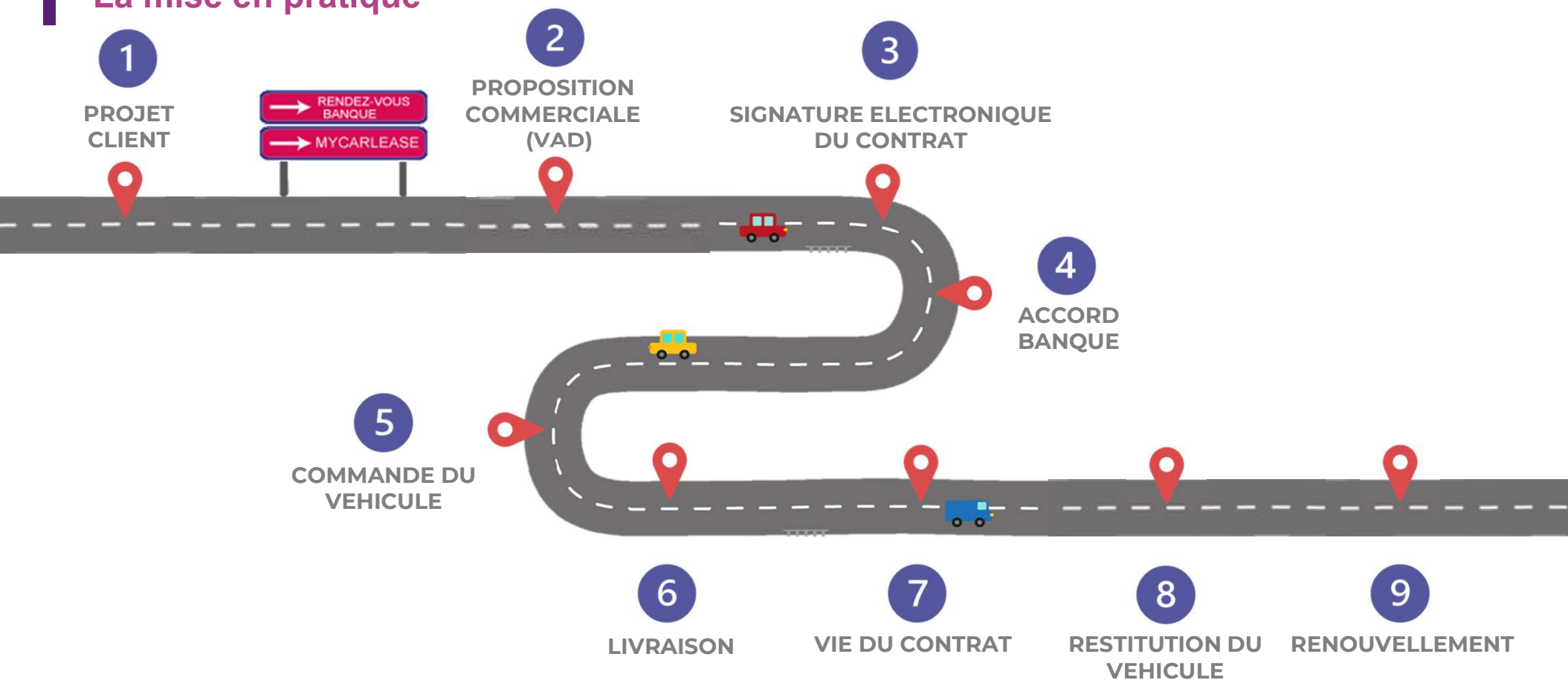
En pratique : L'équipe VAD



Une équipe de 15 personnes au service de la LLD

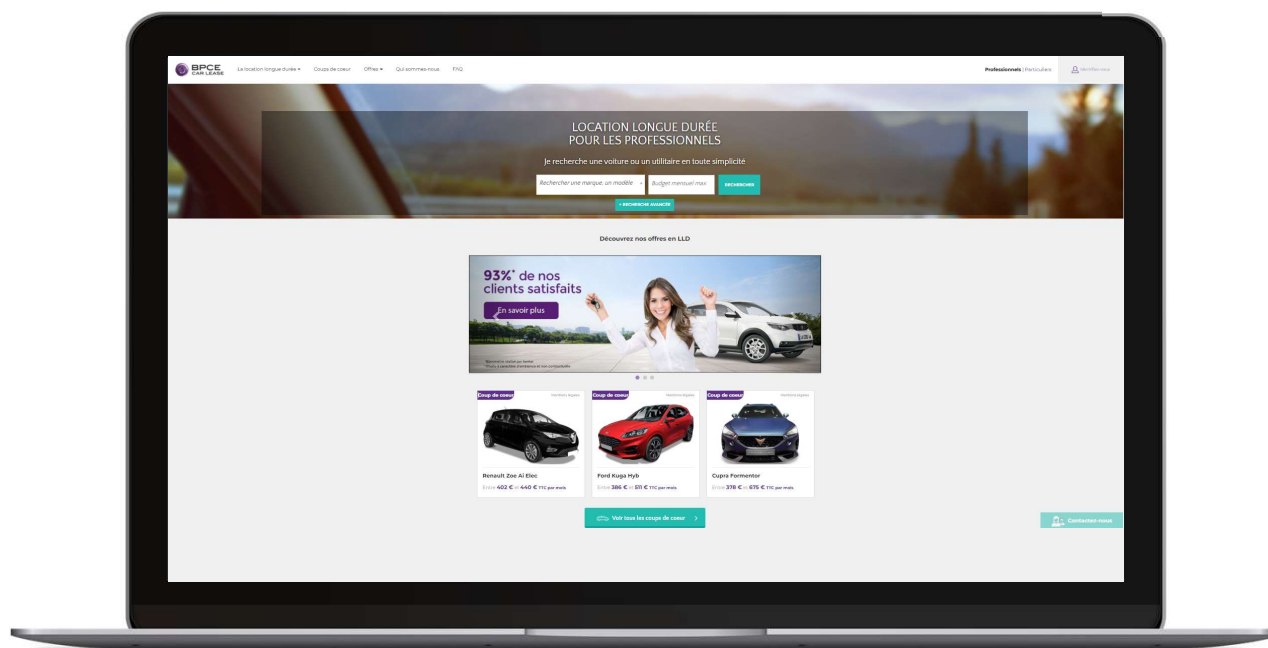
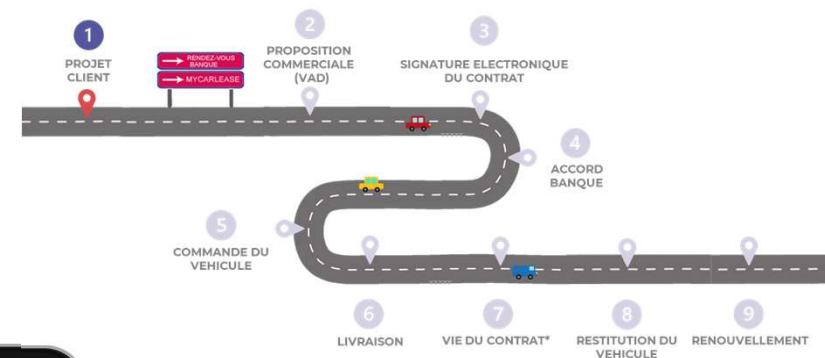
En pratique

La mise en pratique



En pratique

Un simulateur en ligne



En pratique

MonExpert

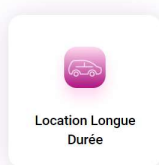


MONEXPERT

UNE ÉQUIPE D'EXPERTS POUR CONSEILLER VOS CLIENTS

Accès sous MySYS

Nouvelle demande



48H

Délai de rappel



15

Collaborateurs au service de vos clients



MAILS

Vous êtes en copie

4 Leads = 1 vente

03

En pratique

Cas pratique

Entraînement

QU'EST-CE QUE VOUS REPONDRIEZ ?!

“ Je ne sais pas estimer mon kilométrage annuel.

“ Je ne suis pas propriétaire de mon véhicule.

“ C'est trop cher, c'est plus cher qu'un crédit classique.

“ Il y a toujours des frais de restitution du véhicule, non connus à l'avance.

“ J'ai peur qu'il arrive quelque chose à ma voiture car elle ne m'appartient pas.

“ Pourquoi passer par une banque et non pas par concessionnaire ou un loueur ?

“ Je n'ai pas besoin de toutes ces prestations.

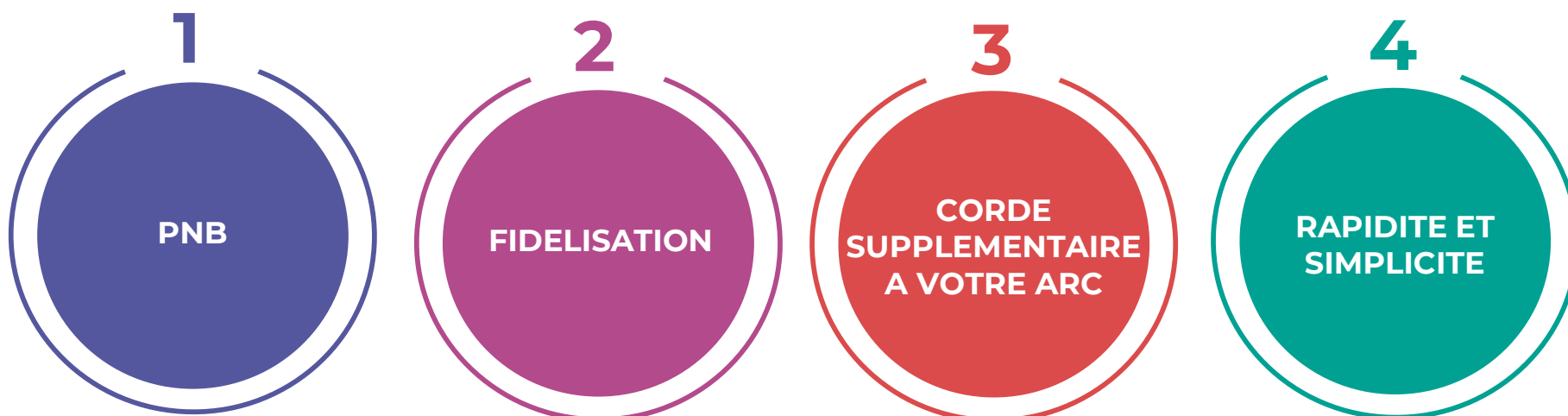
04

En résumé

En résumé

Qu'est ce que ça vous apporte?

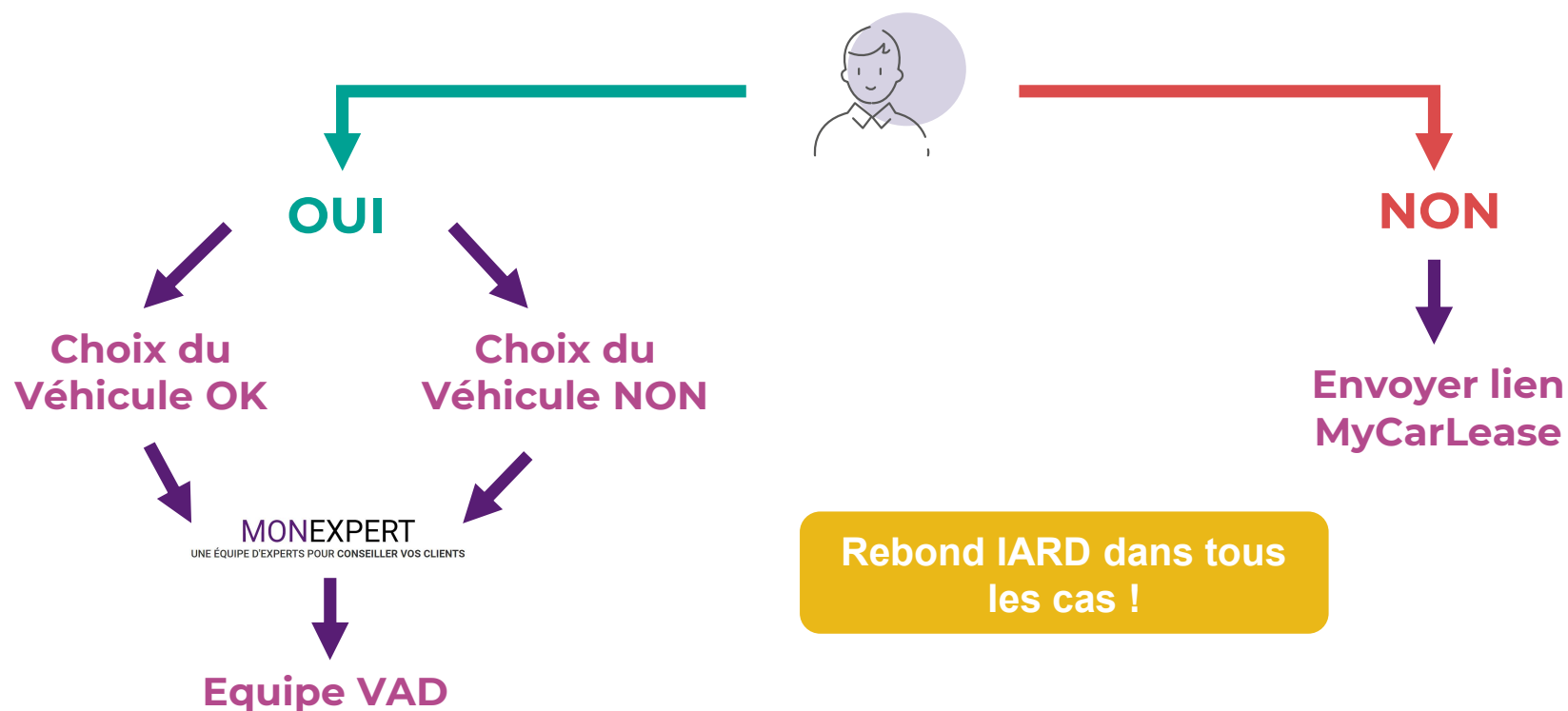
QUE DU PLUS !



En résumé

La minute auto

« Monsieur LE CLIENT, avez-vous un projet d'acquisition ou de renouvellement de véhicule cette année? »



L'action DATANEO

DES CIBLES QUALIFIÉES DÉTENTEURS DE LLD DANS VOS PDO

SCÉNARIO



Vous avez 1 client



Qui est **équipé** en LLD ou CBM **à la concurrence**



ET dont le contrat **arrive bientôt à échéance** !



Le contacter au bon moment

Lui faire connaître votre offre
au moment où il entame ses
réflexions de **renouvellement**



**POTENTIEL « LEAD »
IMPORTANT
DÈS 02/2022**



1844 CLIENTS

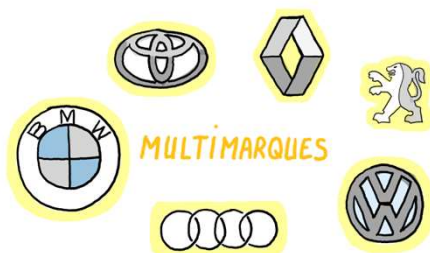


1752 VEHICLES

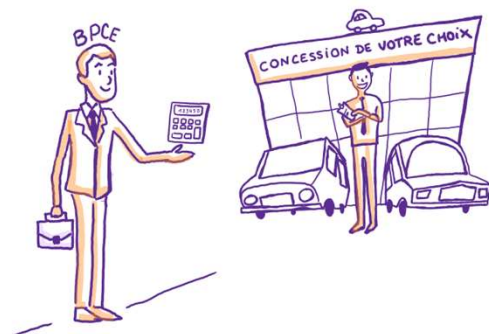
APPELER VOTRE CLIENT AU BON MOMENT

En résumé

Nos avantages pour le client



ACCOMPAGNEMENT
POUR PASSER LA COMMANDE

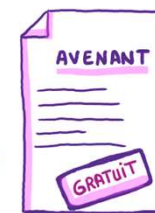


NOS AVANTAGES POUR
LE CLIENT

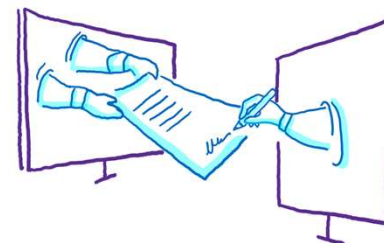
TRANSITION ÉNERGETIQUE



SOUS-KILOMÉTRAGE REMBOURSÉ
FRAIS D'AVENANT GRATUITS



SIMPLICITÉ DE MISE EN PLACE
• ACCORD BANQUE
• SIGNATURE ÉLECTRONIQUE



C. Brard 2022



Leads



Commandes



Pour toutes questions :

VAD BPCE Carlease,
une équipe pour vous accompagner :

VAD : **01.58.32.58.58**
carlease-tarificationlld@bpce.fr

