Pour en savoir plus, prenez rendez-vous avec votre conseiller Caisse d'Epargne ou connectez-vous sur www.caisse-epargne.fr



Document à destination unique des clients professionnels de la Caisse d'Epargne. Ce document ne peut être transmis aux consommateurs.

* Offre de financement sans assurance avec apport obligatoire, réservée aux particuliers et valable pour tout achat de 100€ à 3 000€. Sous réserve d'acceptation du dossier client par Oney Bank. Votre client dispose d'un délai de 14 jours pour renoncer à son crédit.

Exemple en 3 fois pour un achat de 1506, apport de 506, puis 2 mensualités de 51,176. Crédit sur 2 mois au TAEG fixe de 20,368. Coût du crédit : 2,346 dans la limite de 256 maximum.

Exemple en 4 fois pour un achat de 400€, apport de 100€, puis 3 mensualités de 103,12€. Crédit sur 3 mois au TAEG fixe de 20,86%. Coût du crédit 9,36€, dans la limite de 50€ maximum. Exemple pour un achat effectué en magasin le 0/101/2023

Oney Bank - SA au capital de 51 286 585 ε - 34 Avenue de Flandre 59 170 Croix - 546 380 197 RCS Lille Métropole - n° Orias 07 023 261 www.orias.fr.

Caisse d'Epargne et de Prévoyance lle-de-France – 26/28 rue Neuve Tolbiac - CS 91344 - 75633 PARIS CEDEX 13 – Banque Coopérative régie par les articlesL 512-85 et suivants du Code Monétaire et Financier - Société anonyme à Directoireet à Conseil d'Orientation et de Surveillance – Capital de 14/6 294 680 euros – 382 900 942 ROS Paris – Siège social : 19, rue du Louvre - 75001 Paris – Intermédiaire d'assurance immatriculé à l'ORIAS sous le n° 07 005 200 Code NAF 6419Z.



Agence: iD Shop. Crédit photos: Gettyimages





Un outil de fidélisation et de conquête

En proposant le paiement en 3X ou 4X par carte bancaire*, sur votre point de vente, vous offrez à vos clients un service à forte valeur ajoutée, utilisé par 60 % des consommateurs⁽¹⁾.

Prête à l'emploi et 100% digitale, la solution de paiement OCONCY (2), en proximité, proposée par la Caisse d'Epargne, contribue au développement de votre activité tout en vous faisant bénéficier d'une garantie contre la fraude et le risque d'impayés (3).

Les avantages pour vous

- Une solution prête à l'emploi, 100% digitalisée⁽⁴⁾.
- Des options paramétrables au choix (service gratuit ou payant pour le client).
- Une trésorerie préservée grâce au versement des fonds sous 48h.
- La prise en charge à 100% du risque client (fraude carte bancaire et impayés) par Oney⁽³⁾.

Un parcours d'achat simple, rapide et sécurisé



Votre client choisit de régler en magasin un achat **entre 100 € et 3 000 €** avec **©©O∩EY**⁽²⁾.



Vous saisissez le montant de l'achat sur le **site internet Oney** dédié via l'interface de votre choix (ordinateur, tablette...).



Votre client signe **électroniquement** son contrat⁽⁴⁾ et le retrouve dans son **espace client sur oney.fr.**



Votre client paye un apport par carte bancaire.



Votre client est prélevé **chaque mois** à **date fixe** sur sa Carte Bancaire jusqu'à la fin du financement.

Les avantages pour vos clients

- Une **réponse immédiate** en ligne⁽⁵⁾.
- Une souscription en quelques clics.
- Un financement sécurisé.
- La consultation en toute autonomie de leur espace client.

⁽¹⁾ Source: « Les Européens face au paiement – Enseignements et évolutions dans 4 pays européens – Étude Oney – Opinionway menée auprès de 4000 consommateurs - Septembre 2021.

⁽²⁾ Sous réserve de validation des critères d'éligibilité. Le paiement en 3x ou 4x est un service fourni par Oney Bank, proposé par la Caisse d'Épargne. Ce service est souscrit par le professionnel directement auprès de Oney Bank.
(3) Dans la limite des conditions prévues au contrat signé entre Oney et le Commercant.

⁽⁴⁾ Possibilité pour le client d'avoir un process avec contrat papier en cas de nécessité. Les clients doivent être des personnes physiques uniquement pour des dépenses non professionnelles. Le client bénéficie d'un délai de rétractation de 14 iours.

⁽⁵⁾ Sous réserve d'acceptation du dossier client par Oney Bank.